



インスピレーションになる

# Weekly Report

2018~2019年度 No. 39

例会日：毎週水曜日 12：30～13：30 創立：昭和56年3月4日  
 例会場：APΛ HOTEL 名古屋錦 中区錦三丁目15-30 (052) 953-5111  
 事務局：名古屋市中区錦三丁目15-30 APΛ HOTEL 名古屋錦560号室  
 (052) 961-2399 (直通) (052) 953-5111 FAX (052) 961-2391  
 E-mail：meihokrc@beach.ocn.ne.jp

会長：杉浦 定文 幹事：香田 研二 会報委員長：入江 由希子 題字：遠藤 友彦

クラブテーマ

未来に向かって

## 本日の例会(第1825回)

4/24(水)

◆地区研修・協議会報告を行います。

## 次回の例会(第1826回)

5/8(水)

※5月1日(水)は法定休日です。

例会場が5月より名古屋東急ホテルに変更になります。

例会場：名古屋東急ホテル 4F調の間

《青少年奉仕月間卓話》

◆スピーカー

国際ロータリー第2760地区 青少年奉仕委員会委員長 岡田 雅隆様

◆紹介会員 青少年奉仕委員長 西脇 多吉君

## 第1824回例会記録

4/17(水)雨

◆司会 玉置 正樹君

◆斉唱 RS・それでこそロータリー

### 出席報告

会員数	37名	前々回訂正	1822例会
欠席会員数	8名	欠席会員	3名中
出席会員数	29名	MAKE UP	1名
出席率	76.38%	出席率訂正	94.44%

### 会長挨拶

会長 杉浦 定文



平成もあと2週間、そしてこちらアパホテルでの例会も本日も含めましてあと2回となりました。昨日はパリのノートルダム寺院の火事のニュースが流れてきました。私も行ったことがありますがとても素晴らしいところでした。ああいう歴史的価値の高い建築物が火事で焼失するのはとても痛ましいと思います。火事はすべてを奪い去ります。皆

様も火事にはくれぐれもお気を付けください。さて先日の名古屋キャッスルで行われた次年度の地区研修協議会に参加された方、どうもお疲れ様でした。私は第2分科会に参加して研修を受けてまいりました。第2協議会と言うのは主にプログラム、そしてロータリーのあり方について研修委員会の方よりのお話しでした。もともとロータリークラブと言うのは1905年にポールハリスが当時とても荒れていたシカゴでどのように仕事をうまくやっていくのか、ということからロータリークラブを設立し、身近な人たちを集めて信頼できる人間関係を作り、それを元に職業を通じて社会に貢献しようということから始まりました。最近では縛りがなくなりましたが、とても重要視していたのが1業種1人という原則です。損得なく本音で話すためには同業者がいるとどうしてもそういうことができなくなる、利害関係が入ってしまうからです。そうして親睦活動を通じて距離が縮まり、お互いに信頼できる関係を築くことがやはり大事であります。そのためにはやはりクラブも若い血をどんどん入れていかないと硬直化してしまいます。会員増強は単に会員増加ではありません。単に数合わせだと必ずほころびが出ることになります。クラブの増強が大切です。会員の数はやはりとても大事ですが、それよりも大切なのは新入会員にロータリーのことをきちんと理解してもらうことが大事だと思います。またそれに加えてロータリーの仕組みをきちんと説明する場も必要ではないかと思ひます。例えばガバナーとは何か？ガバナーエレクトとガバナーノミニーの違いは？とか、どのような仕組みで選ばれるのか？等々そういう知識もきちんと理解してもらわないといけないと思ひます。また笑い話のようですが、某会員はガバナー補佐というものはガバナーを補佐するために地区の中で1人だと思っていたようです。そう言う私も2760地区の中に分区があり、そこに一人ずつガバナー補佐が配置されている、そしてそれは分区内で輪番制になっているなどは私も自分で調べるまではあまり分かっていませんでした。ほんの初歩的なことですがそういう基本的なことさえ教えていないし新入会員は知る術もないと思ひます。実際私もロータリーの組織の仕組みなどは委員長をして地区の会議に出るまでは全く知りませんでした。新入会員のロータリーに対する知識を広げる場を作らなければ・・・と

切に思います。また新会員の方は是非とも先輩会員を捕まえて何でも聞いて下さい。なるべく早くロータリーを理解して頂き、そして理解した上で何となくではなく楽しい例会に参加すると視点は変わると思います。ロータリーでの出会いは一生の宝となると思います。みんなで楽しいロータリーライフを過ごしましょう。

## 幹事報告

1. 去る4月14日(日)の地区研修・協議会にご参加の皆様、大変お疲れ様でございました。
2. 先週の新旧理事役員委員長会議におきまして、次期委員長の方々に次年度委員会事業計画及び予算書のご提出を依頼させていただきました。本日、近藤次期会長からの【各委員会への要望】を同封させていただきましたので4月22日(月)までにご提出下さるようお願い致します。

## 新会員職業紹介

会員 河東 広樹君



皆様こんにちは、株式会社リングスグループ 河東です。本日はこのようなお時間をいただきありがとうございます。簡単ではありますが、自己紹介と会社の紹介をしていきますのでよろしくお願いいたします。なるべくありのままを紹介していきたいと思っておりますのでよろしくお願いいたします。

まず私であります、昭和62年生まれ、名古屋育ち、得意なスポーツといえば、小中高と野球をしており、高校は名古屋からですと少し遠いですが、愛知産業大学三河高等学校を特待生で入学いたしました。野球部では夏にはレギュラーで出場させていただきましたが、惜しくも甲子園には出場できませんでした。ですが去年後輩たちが夏甲子園出場をいたしました高校であります。

その後中京大学、法学部に入学し、勉強とアルバイトを両立し無事卒業致したのであります。今思い返しますと学生時代はいろいろなアルバイトをしました。中学では新聞配達、高校では年賀状の配達、大学では焼き肉屋、ガソリンスタンド、引っ越し、クラブの黒服は4年間卒業までやっていました。本当にとってもいい社会勉強になったと感じています。また大学に入るまではお酒などはほとんど飲んだことがなく、たまたま大学のバレーボールサークルに入り、毎週のように飲み会があったことにより、今では仕事終わ

りのビール、焼酎は最高だと感じられるようになりました。ここからは今こうして起業するきっかけとなった前職の話をしていきたいと思っております。

大学卒業後、東証一部上場の株式会社光通信 営業部門に入社し、OA機器の営業をすることになりました。当時は体育会系の会社で私が入社した時は全国で100人以上その部門に新人が配属されておりました。名古屋でも12人ほど配属されましたが1年後には自分と1人しか残っていないくらい当時は厳しい環境の会社であったと思っております。そんな中奮闘しつづけ、100人以上の新入会員の中でも半年間の結果1位と取り新人賞を獲得。その後は全国600人以上いるなか何度も1位を取り、史上最短で支店長までなりました。まず最初に静岡支店を見たのですが、月間売り上げ2000万円、台数20台前後のところ初月55台、売り上げ6000万を突破し、そこから大阪、関東、東海と色々なところを転勤し副部長にまで昇進しました。当時は新卒採用含め50人を見ていました。

ではなぜこのような環境の中、自分が起業したいと考えたかといいますと、営業していく中で常に時間、数字、色々なことに追われる中、お客様との距離、社員たちとの距離を感じるようになりました。会社の決められたルールの中で仕事をするよりも自分たちで1から作り、家族のような仲間を持ち、お客様とも近い距離で接していけるような、自分たちでしか作れない会社を作りたいと思い始めたのがきっかけです。また今の代表についている鈴木と同じ年でもあり、名古屋でも1位を争っていた戦友でもあります、よく一緒に飲みに行くことが多く、鈴木から河東とだったら一緒にやりたいと言われたときに自分の中でイメージが確信に変わった瞬間です。

その後3年間パートナー事業部に転籍し、新規開拓事業、パートナーさんの会社に1年入り込みをしたり、メーカーとの交渉をしたり、必要なノウハウを付け、2017年6月13日鈴木と共同出資で株式会社リングスグループを立ち上げました。

## ニコボックス

梅村 美知容さん マドンナの会ありがとうございました。

【本日は新会員職業紹介です。河東さんよろしくお願いいたします。】

杉浦 定文君	尾関 正一君	横井 登君	吉村知紗さん
玉置 正樹君	平子 明資君	岩田 満治君	星川 直志君
梶川 久雄君	石黒 勉君	梅村 篤君	北村紀子さん
伊藤 晋一君	香田 研二君	近藤 朗君	入江由希子さん
西脇 良一君	尾關實津成君	梅田 渉君	塚本 隆君
柴山 利彌君	西脇 多吉君	渡邊 泰彬君	祖父江佳乃さん
木村 雅一君			